



تاریخ: ۹۶/۱۲/۲۱

«تولید برای صادرات»
دوره آموزشی بازاریابی و صادرات در آلمان

همراه با اعطای گواهینامه معتبر

با احترام به اطلاع می‌رساند:

انجمن صادر کنندگان صنعتی، معدنی و خدمات مهندسی ایران به منظور ارتقای دانش تولید کنندگان در امور بازار یابی و شرایط صادرات به اروپا، اقدام به برگزاری دوره های آموزشی در شهر هامبورگ آلمان نموده است. این دوره ها با تدریس استادان مجرب دانشگاه هامبورگ و اعطای گواهینامه معتبر از آلمان و با همکاری گروه شرکت های پانیذان برگزار می گردد. خواهشمند است در صورت تمایل به شرکت در این دوره آموزشی فرم زیر را تکمیل و به این انجمن یا شرکت پانیذان ارسال فرمایید.

خدمات : اخذ ویزای شینگن از سفارت آلمان- هتل ۴ ستاره در شهر هامبورگ با صبحانه برای ۷ شب – بیمه مسافرتی- راهنمای فارسی زبان در کل مدت

۴ روز کلاس آموزشی در دو نوبت صبح و بعد از ظهر با مترجم فارسی زبان همراه با پذیرایی – بازدید از حداقل یک کارخانه تولیدی در هامبورگ

گشت کامل شهر هامبورگ با ناهار

سر فصل دوره آموزشی : بازاریابی و برندسازی –نقش تبلیغات در بازاریابی- مدیریت و استراتژی قیمت گذاری- مدیریت شبکه های اطلاعاتی- مدیریت ارتباط با مشتری-مدیریت عملکرد بازاریابی –بررسی قوانین صادرات و واردات اروپا و کشور آلمان

این دوره آموزشی برای کلیه کارخانجات تولیدی ایران شرکت های واردات و صادرات شرکتهای بازاریابی و تحقیقات بازار و تبلیغاتی – مدیران بازاریابی و صادرات توصیه می شود.

هزینه هر نفر در اتاق دابل: ۱۵۹۰ یورو به علاوه هزینه بلیط هواپیمای ایران ایر (برای اتاق سینگل ۵۰۰ یورو به قیمت تور اضافه می شود).

تاریخ برگزاری دوره: تیرماه ۱۳۹۷

حداکثر مهلت ثبت نام با توجه به زمان مورد نیاز جهت اخذ وقت سفارت آلمان ۲۶ اسفند ماه ۱۳۹۶ می باشد.



تاریخ: ۹۶/۱۲/۲۱

«تولید برای صادرات»

	9:00-10:30	11:00-12:30	13:30-15:00	15:30-17:00
Day 1	Market Research in EU تحقیقات بازار در حوزه اتحادیه اروپا	Market Research in Germany تحقیقات بازار در آلمان	Successful Business Models مدل های تجاری موفق	A Successful Example of exporting نمونه های موفق صادراتی
Day 2	Marketing in EU & Germany بازاریابی در اتحادیه اروپا و آلمان	European and German Standards استانداردهای آلمان و اتحادیه اروپا	Advertisement tips and strategies استراتژی های تبلیغاتی	Products Packaging بسته بندی محصولات
Day 3	After sales Service خدمات پس از فروش	Product guaranty ضمانت نامه محصولات	Legal Issues and solution راه حل های مسائل حقوقی	Opportunities فرصت های صادراتی
Day 4	Transport حمل و نقل	Insurance بیمه	Free discussion Panel پانل تخصصی آزاد	Closing Ceremony مراسم پایانی

نام شرکت: نام و نام خانوادگی متقاضیان: ۱- ۲- ۳-
 نوع اتاق (سینگل / دابل): تلفن ثابت: فکس: تلفن همراه:
 توضیحات
 بیشتر:

لطفا جهت کسب اطلاعات بیشتر با واحد اعزام به شماره های ذیل تماس حاصل فرمایید:

ایمیل: info@panizan.com / تلفن: ۲۲۲۲۴۷۴۹ (خط ویژه) / فکس: ۲۲۹۱۹۷۴۳ www.panizan.com

تهران، خیابان کریم خان زند، بین خیابان خردمند جنوبی و ایرانشهر، ساختمان ۱۱۰ (پلاک ۱۰۲)، طبقه ششم غربی
 کد پستی: ۱۵۸۴۷۷۴۸۵۸ / تلفن: ۸۸۸ ۳۲ ۵۲۸ - ۸۸۸ ۳۲ ۵۲۳ / فکس: ۸۸۸ ۴۴ ۷۰۳ - ۸۸۸ ۲۵ ۲۳۹

www.examie.org E-mail: info@exmie.org



انجمن صادرکنندگان صنعتی، معدنی و خدمات مهندسی

تاریخ: ۹۶/۱۲/۲۱

«تولید برای صادرات»



گروه شرکت های پانیان

دوره آموزشی بازاریابی و صادرات

هامبورگ - آلمان | تیرماه ۱۳۹۷



آخرین مهلت
ثبت نام
اسفند ۱۳۹۶

خدمات

- ◀ خدمات اخذ ویزای شینگن از سفارت آلمان
- ◀ هتل ۴ ستاره در شهر هامبورگ با صبحانه برای ۷ شب
- ◀ بازدید از حداقل یک کارخانه تولیدی در هامبورگ
- ◀ مترجم فارسی زبان
- ◀ ۴ روز کلاس آموزشی در دونوبت صبح و بعد از ظهر
- ◀ اعطای گواهینامه از دانشگاه
- ◀ یک گشت کامل شهر هامبورگ با ناهار
- ◀ راهنمای فارسی زبان در کل مدت
- ◀ بیمه مسافرتی

با همکاری



برگزارکننده

شرکت خدمات مسافرتی و تورهایی
نمایشگاهی-بازاریابی بین المللی