

## پروژه های مربوط به دفتر آسیا و اقیانوسیه

۱. بررسی ظرفیتهای بازار کشورهای هنگ کنگ، تایلند، ویتنام، تایوان، اندونزی و پاکستان درجهت صادرات و افزایش حداقل میانگین ۲۰ درصد رشد

## پروژه های مربوط به دفتر اروپا - آمریکا

۲. بررسی ویژه بازار روسیه در جهت افزایش صادرات
۳. تعریف و شناسایی پروژه های مشترک تولیدی صنعتی با طرفهای اروپایی
۴. ارائه راهکار برای توسعه بازار کالاهای صنعتی به اروپا (تعیین نوع کالا و راههای توسعه صادرات)
۵. طرح توسعه بازار صادرات کشورهای ترکمنستان، آذربایجان، گرجستان
۶. ساماندهی حضور موثر بخش خصوصی و اتحادیه ها در هیات های تجاری اعزامی
۷. ساماندهی و تعریف مکانیسم پیگیری تفاهمات امضا شده با کشورهای خارجی
۸. ارزیابی و تأثیر موافقنامه های تجارت ترجیحی در تجارت خارجی کشور
۹. ایجاد تعادل در تراز تجاري با کشورهای اروپایی

## پروژه های دفتر عربی - آفریقا:

۱۰. برنامه راهبردی توسعه بازار کشورهای آفریقای جنوبی، کنیا، نجریه، تونس، الجزایر، غنا، اوگاندا، سنگال
۱۱. احصا و شناسایی ویژگیهای مراکز فروش و بازاریابی در منطقه خاورمیانه و آفریقا (سهم بخش خصوصی، تشکیلها، اتفاقهای بازرگانی، دولت)
۱۲. توسعه بازار صادرات کالا و خدمات در کشورهای خاورمیانه شامل لبنان، مصر، سوریه، عمان
۱۳. پروژه اجرانی کردن توافقات تعرفه های ترجیحی با کشور لبنان
۱۴. پروژه تعرفه های ترجیحی با شمال آفریقا (تونس، الجزایر، مراکش)
۱۵. فعال سازی خطوط حمل و نقل دریائی و هوایی با کشورهای آفریقایی
۱۶. پروژه تعریف یکصد کالای ایرانی در مقابل یکصد کالای صادراتی آفریقایی بصورت تهاتر

## پروژه های دفتر خدمات اطلاعات تجاري:

۱۷. نقشه راه "توسعه نام نشان (برند)" در طی ییج سال آینده بهمراه برنامه راهبردی

## پروژه های دفتر توسعه صادرات محصولات صنعتی و معدنی

۱۸. چگونگی اقتصادی کردن معیار تولید برای چند کالای مشخص
۱۹. آسیب شناسی موانع حضور کالاهای صنعتی ایراندر بازارهای جهانی از سوی رقبا
۲۰. چگونگی تولید رقابتی در عرصه صنعتی و دلایل عدم رقابتی بودن کالاهای صنعتی
۲۱. شناسایی حداقل سه محصول جدید در هر میز کالایی با نگاه رقابتی
۲۲. بررسی تراز تجاري در گروههای کالایی و ارایه راهکار در مواردی که تراز منفی می باشد
۲۳. وصول مطالبات شرکتهای صادرکننده برق والکترونیک به صورت تهاتر کالا از کشور عراق
۲۴. معرفی زنجیره ارزش محصولات پتروشیمی و شناسایی محصولات خام و محصولات دارای ارزش افزوده
۲۵. شناسایی ابعاد مختلف product development و نقش آن در توسعه صادرات محصولات صنعتی
۲۶. اعتبارسنجی نمایشگاههای بین المللی در برخی از کالاهای نساجی، پوشاک، چرم و کفشهای
۲۷. توسعه صادرات طلا و مصنوعات طلا، زیورآلات و سنگهای قیمتی
۲۸. امکان سنجی جایگزین نمودن بازار آفریقا و آسیای دور برای صادرات کاشی، سرامیک و سیمان بجای بازار عراق

- ۲۹ بازاریابی صادرات گوره های القایی در بازارهای همسایه
- ۳۰ رفع مشکلات صادرات و آن به بازارهای آسیای میانه و آفریقا
- بروزه های دفترهای صادرات محصولات کشاورزی و صنایع تبدیلی**
- ۳۱ شناسایی و اجرایی کردن فرایند دسترسایی پستگاههای صادراتی به گواهی ها و دستورالعمل های استاندارد گیفی بین المللی در راستای ارتقاء کیفیت محصولات در بخش کشاورزی و صنایع تبدیلی
- ۳۲ توسعه کمی و کیفی صادرات میوه های خشک و زرشک و فرآورده های خرما و توسعه بازارهای هدف
- ۳۳ اجرایی شدن طرح شناسه ملی زعفران با هدف ارتقاء شاخص های گیفی و ارزآوری این محصول
- ۳۴ شناسایی ظرفیتهای جدید تولید گلیماری تزئینی شاخه بریده به منظور توسعه صادرات این محصولات و ارتقاء شاخصهای گیفی و بسته بندی محصولات صادراتی با همکاری نهادهای مرتبط
- ۳۵ افزایش ظرفیت های کمی و گیفی صادرات ماهی قزل آلا با تمرکز بر بازارهای هدف بوئینزه روسیه و اروپا
- ۳۶ افزایش ظرفیت های کمی و گیفی صادرات ماهان خاویاری با تمرکز بر بازارهای هدف عمدۀ ارتقاء شاخص های کمی و گیفی بسته بندی و صادرات گیاهان دارویی با همکاری نهادهای مرتبط
- ۳۷ ارتقاء شاخص های کمی و گیفی بسته بندی و صادرات زعفران با همکاری نهادهای مرتبط
- ۳۸ شناسایی و توسعه ظرفیتهای کمی و گیفی محصولات جدید لبی برای صادرات به بازارهای هدف
- ۳۹ شناسایی راهکارهای مناسب به منظور افزایش سهم محصولات شیرینی و شکلات در بازارهای اتحادیه اروپا
- ۴۰ روان سازی صادرات محصولات میوه و تره بار در قالب بسته خوابندی بسته بندی محموله های صادراتی
- ۴۱ بررسی تراز تجاری گروههای مختلف کشاورزی و غذایی و نلاش در جهت مشت شدن آن
- ۴۲ شناسایی شرکتهای صادرکننده غذایی و کشاورزی که به کشورهای صعب التفوّه صادرات دارند (ژاپن- اروپا- آلمان و ...)
- ۴۳ ترویج و توسعه محصولات غذایی حلال ایران در بازارهای هدف
- ۴۴
- بروزه های دفتر توسعه خدمات بازرگانی**
- ۴۵ بررسی تغییرات نرخ ارز و اثرات نوسانات آن بر صادرات غیرنفتی، به تفکیک گروههای مختلف صادراتی
- ۴۶ بررسی هزینه لجستیک در میزان رفاقتی بودن کالا (سهم لجستیک در قیمت تمام شده)
- ۴۷ شناسایی عوامل کاهش استفاده از حمل و نقل جاده ای و راههای توسعه آن
- ۴۸ بررسی مشکلات ترانزیت بین المللی کالا (ترکیه، عراق، ترکمنستان)
- ۴۹ بررسی سهم بخش خدمات بازرگانی در اعנیارات و تسهیلات بانکی دریافتی، سهم صادرات و خدمات مولده و غیرمولده
- بروزه های دفتر برنامه ریزی تجاري**
- ۵۰ برنامه راهبردی و عملیاتی تجارت خارجی ۲۱ استان
- ۵۱ سند راهبردی هاب
- ۵۲ پروژه رديابی صادرات ضریب نفتی (سهم استانها در صادرات غیرنفتی)
- ۵۳ تبیین عوامل کلیدی و بنیادی تأثیر گذار بر صادرات در سه فوه و اهمیت و نقش سایر دستگاهها در توسعه صادرات
- بروزه های دفتر توسعه صادرات خدمات و محصولات دانش بنیان**
- ۵۴ تجزیه و تحلیل هزینه و قایدۀ ترانزیت کشور
- ۵۵ ساماندهای نظام آماری و جمع آوری آمار صادرات فاوا
- ۵۶ نقش محصولات صنایع و فعالیتهای خلاق در ایجاد استغال در کشور بانگاه صادرات
- ۵۷ شناسایی تعاریف، مصادیق و محصولات دانش بنیان و بررسی چگونگی تعریفه گذاری آنها بر مبنای HS

- ۵۸ نقش گردشگری در توسعه اشتغال کشور با نگاهی به تجربه جهانی و اثرات آن در این بخش (معرفی اشتغالهای پنهان)
- ۵۹ بررسی آثار دو دهه حضور شرکتهای صادرکننده خدمات فنی و مهندسی در کشورهای هدف

### **پژوهه های دفتر روابط بین الملل**

- ۶۰ جمع آوری و تبیین دیبلوماسی های موفق دنیا که در امر توسعه صادرات موثر بوده است.

### **سایر پژوهه ها**

- ۶۱ شناسایی قوانین و مقررات محل توسعه صادرات و ارائه راهکار برای اصلاح آن
- ۶۲ مستندسازی روش های حمایت از صادرات در کشورهای رقب
- ۶۳ چگونگی افزایش بهره وری اقدامات رایزنان بازرگانی ایران در خارج از کشور
- ۶۴ تبیین و تعیین کشورهای اولویت دار برای وضع قراردادهای تعرفه ترجیحی
- ۶۵ بررسی و اصلاح فرآیند صدور مجوز مرآکز تجاری و مطالعه تطبیقی با کشورهای موفق در این زمینه
- ۶۶ نحوه عرضه محصولات ایران در بازارهای هدف
- ۶۷ اهمیت تجارت در توسعه و تحکیم روابط بین الملل